

© 2025 | Your Business Services B.V.

Alle rechten voorbehouden. Geen deel van deze training mag worden gereproduceerd, gedistribueerd, of overgedragen in enige vorm of op enige wijze, inclusief fotokopiëren, opnemen, of andere elektronische of mechanische methoden, zonder de voorafgaande schriftelijke toestemming van de uitgever, behalve in het geval van korte citaten ingesloten in kritieke recensies en bepaalde andere niet-commerciële toepassingen toegestaan door het auteursrecht.

Deze training is uitsluitend bedoeld voor informatieve en educatieve doeleinden. Your Business Services is niet aansprakelijk voor eventuele fouten in deze training, noch voor de beschikbaarheid van informatie. Your Business Services is niet aansprakelijk voor enig verlies, schade veroorzaakt door het vertonen of gebruiken van deze informatie.

LinkedIn<sup>TM</sup>

EXPERIENCE

Jouw gids naar succes met LinkedIn

# Programma

1. **Waar liggen je kansen op LinkedIn?**
2. **Hoe verzilver je deze kansen?**
3. **Hoe breid je kwalitatief je netwerk uit?**
4. **Hoe genereer je meer exposure?**
5. **Hoe genereer je meer leads en business?**
6. **De juiste inzet van ChatGPT**

**Wie ben ik?**

MAAK  
**GRATIS**  
KENNIS!



# LinkedIn<sup>TM</sup> EXPERIENCE

Jouw gids naar succes met LinkedIn

- Introductie & Basis
- Profieloptimalisatie
- Netwerken & connecties
- Contentstrategie
- Social selling
- Van connectie naar klant
- Exposure en leadgeneratie
- E-learning | fysieke training



## Marc Steentjes

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossingen voor efficiëntere processen én businessdevelopment via LinkedIn. Kenniscentrum, platform & app met praktijkgerichte oplossingen!

Rotterdam, Zuid-Holland, Nederland · [Contactgegevens](#)

**20.812 volgers** · **500+ connecties**

Beschikbaar

Profielonderdeel toevoegen

Mijn website bezoeken

Hulpbronnen



Your Business Services



Erasmus Universiteit  
Rotterdam

# Marc Steentjes MFP

**1994 - 2001 | Financieel adviseur (loondienst)**

**2001 - 2008 | DGA | Huys en Rendement B.V.**

Financieel advieskantoor

**2008 - 2014 | DGA | Your Financials B.V.**

Franchiseketen financiële planning

**2014 - 2017 | Directeur | SolarNRG B.V.**

Duurzame energieoplossingen

**2017 - 2022 | DGA | 365 Business Support B.V.**

Marketingadvieskantoor | LinkedIn trainingen & consultancy

**2022 - heden | DGA | Your Business Services B.V.**

**Businessdevelopment**

LinkedIn trainingen & consultancy

Implementatie & ontwikkeling van ChatGPT tools

E-learning | App | Platform

**LinkedIn<sup>TM</sup>**

**EXPERIENCE**

Jouw gids naar succes met LinkedIn

**Stuur mij een connectieverzoek en je ontvangt 6 maanden kosteloos toegang!**

# LinkedIn™ Experience

## Financieel adviseurs



### 1 - Introductie & Basis

- Wat is LinkedIn en wat kun je ermee als financieel adviseur?



### 2 - Profieloptimalisatie | Fundament leggen

- Stappenplan optimaliseren LinkedIn-profiel



### 3 - Netwerken en connecties | Uitbreiding en groei

- Connectie of een volger?
- Stappenplan vergroten persoonlijk LinkedIn-netwerk



### 4 - Contentstrategie | Zichtbaarheid & autoriteit

- Content en het algoritme
- Beste tijden om te posten
- Contentinspiratie en voorbeelden



### 5 - Social Selling | Van connectie naar klant

- Social Selling Index (SSI)
- Wat is social selling?
- Social Selling voor financieel adviseurs
- Leadgeneratie via waardevolle content
- 50 voorbeelden van weggevers



### 6 - Extra & Verdieping

- 100 ideeën voor interessante content
- 62 ideeën om van een connectie een klant te maken
- 25 ideeën om nieuwe klanten te vinden via LinkedIn
- De voordelen van een LinkedIn-bedrijfspagina
- Zo creëer je een professionele header
- Zo wordt jouw LinkedIn InMail wel geopend
- Zo haal je alles uit LinkedIn Sales Navigator
- Tips om je Social Selling Index te verbeteren
- Tips voor maximale exposure op LinkedIn
- Tips voor een professionele samenvatting



### 7 - Learning Management Systeem

- Het systeem onthoudt waar je bent gebleven
- Volg de e-learning waar en wanneer het jou uitkomt
- Bekijk lesmateriaal en updates op elk apparaat



### 8 - Community

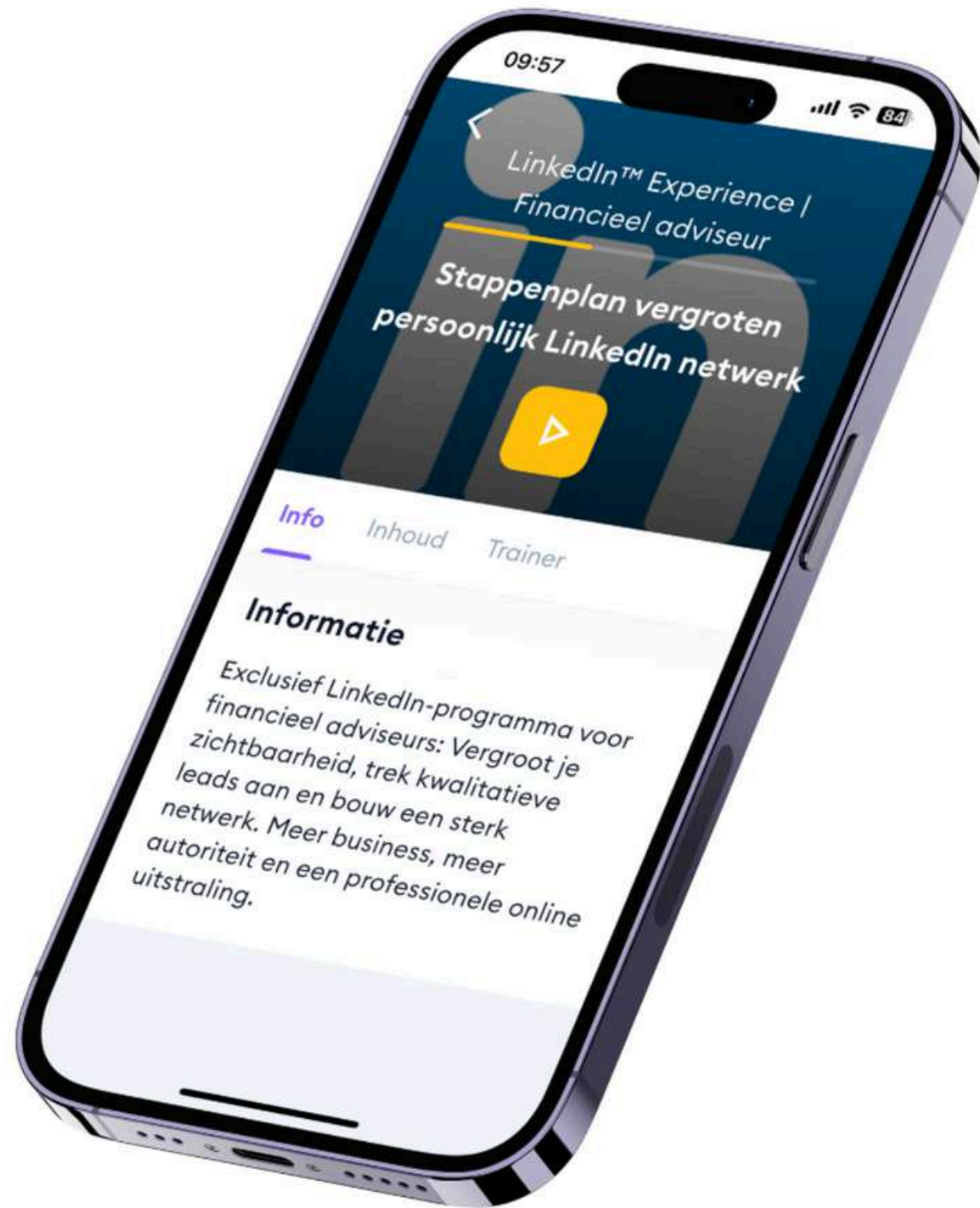
- Connect met andere financieel adviseurs
- Stel vragen en krijg advies van experts
- Leer van praktijkvoorbeelden en successtrategieën



### 9 - LinkedIn Tips & Nieuws

- Ontvang praktische tips voor meer zichtbaarheid en leads
- Blijf op de hoogte van de nieuwste LinkedIn-trends
- Leer van financieel adviseurs die LinkedIn optimaal benutten





**LinkedIn<sup>TM</sup>**

# Premiumpakketten

## Business

Breid uw netwerk uit en houd contact

EUR 69,99<sup>\*</sup>/maand

[Abonnement downgraden](#)

### Belangrijkste verschillen

- ✓ InMail-tegoed 15 per maand
- ✗ Sales Navigator-platform
- ✓ Zie wie uw profiel in de afgelopen **365 dagen** heeft bekeken
- ✓ Onbeperkt door profielen bladeren
- ✗ Geavanceerde zoekopdrachten voor leads en accounts
- ✗ Aanbevolen en opgeslagen leads

## Sales Navigator

Huidige  
abonnement

## Core

Vind verkoopmogelijkheden

EUR 82,64 / maand of EUR 863,88<sup>\*</sup> / jaar  
(bespaar 13%)

[Overschakelen naar jaarlijkse facturering](#)

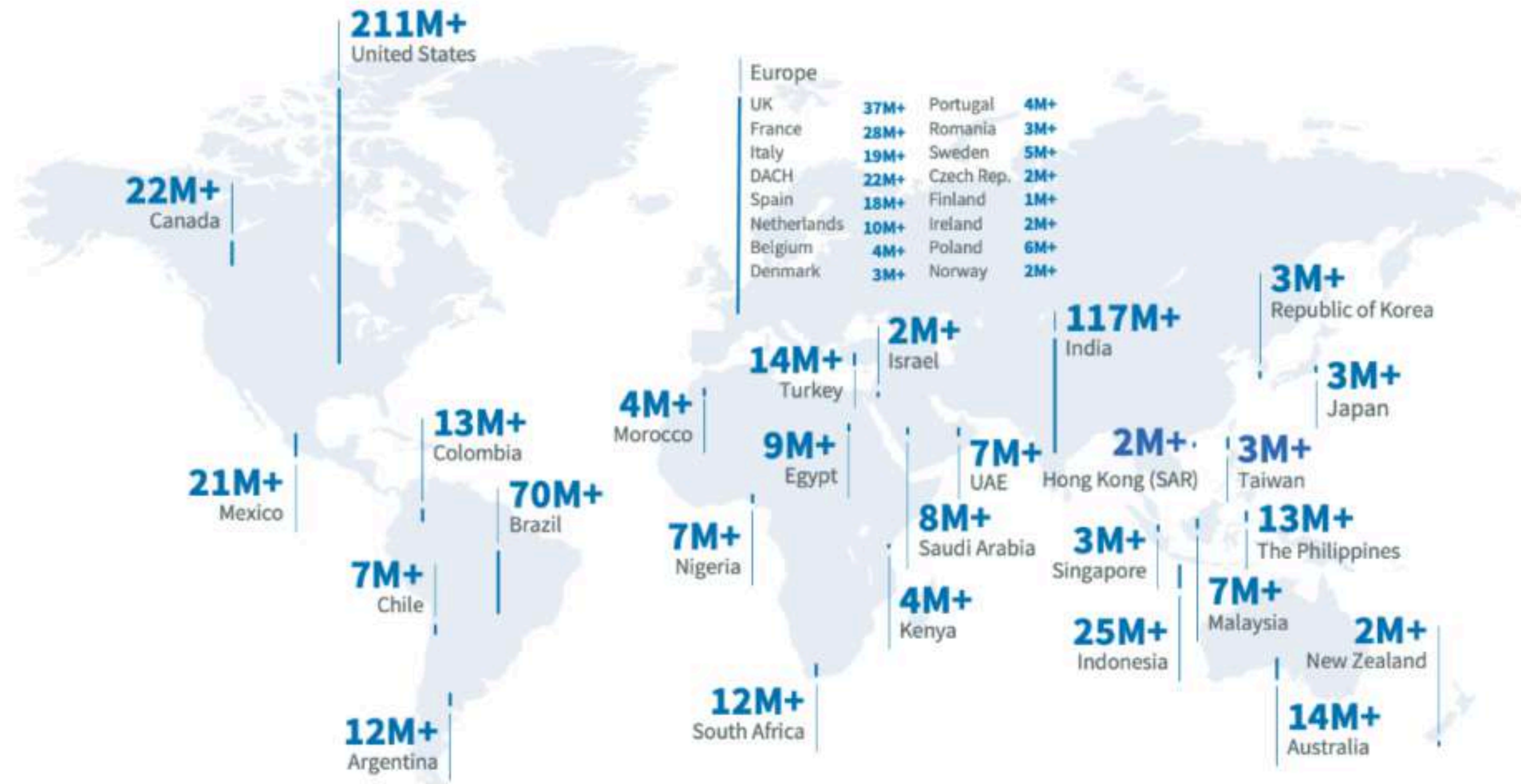
### Belangrijkste verschillen

- ✓ InMail-tegoed voor Sales Navigator **50 per maand**
- ✓ Sales Navigator-platform
- ✓ Zie wie uw profiel in de afgelopen **365 dagen** heeft bekeken
- ✓ Onbeperkt door profielen bladeren
- ✓ Geavanceerde zoekopdrachten voor leads en accounts
- ✓ Aanbevolen en opgeslagen leads

**Welk premium pakket past bij jou?**

<https://www.linkedin.com/premium/products>

# 1 miljard accounts | 200 landen



\*Membership numbers are updated quarterly after Microsoft Earnings



**Hoeveel mensen in Nederland hebben een LinkedIn account?**

**Circa 10 miljoen Nederlanders hebben een LinkedIn account.**

Bron: Fingerspitz

**Dagelijks zijn er circa 1,2 miljoen Nederlanders actief op het LinkedIn platform.**

Bron: Fingerspitz





**Hoeveel procent van deze 1,2 miljoen mensen die actief zijn op LinkedIn plaatst er regelmatig een post?**

**Slechts 2 procent...**  
**En daar liggen jullie kansen!!**

**Hoe verzilver je deze kansen?**

**Optimaliseer je LinkedIn profiel**

**Foto | Header | Kopregel**

MAAK  
**GRATIS**  
KENNIS!



# LinkedIn<sup>TM</sup> EXPERIENCE

Jouw gids naar succes met LinkedIn

- Introductie & Basis
- Profieloptimalisatie
- Netwerken & connecties
- Contentstrategie
- Social selling
- Van connectie naar klant
- Exposure en leadgeneratie
- E-learning | fysieke training



## Marc Steentjes

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossingen voor efficiëntere processen én businessdevelopment via LinkedIn. Kenniscentrum, platform & app met praktijkgerichte oplossingen!

Rotterdam, Zuid-Holland, Nederland · [Contactgegevens](#)

**20.812 volgers** · **500+ connecties**

Beschikbaar

Profielonderdeel toevoegen

Mijn website bezoeken

Hulpbronnen



Your Business Services



Erasmus Universiteit  
Rotterdam

MAAK  
**GRATIS**  
KENNIS!



# LinkedIn<sup>TM</sup>

## EXPERIENCE

Jouw gids naar succes met LinkedIn

- Introductie & Basis
- Profieloptimalisatie
- Netwerken & connecties
- Contentstrategie
- Social selling
- Van connectie naar klant
- Exposure en leadgeneratie
- E-learning | fysieke training



## Marc Steentjes

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossingen voor efficiëntere processen én businessdevelopment via LinkedIn. Kenniscentrum, platform & app met praktijkgerichte oplossingen!

Rotterdam, Zuid-Holland, Nederland · [Contactgegevens](#)

**20.812 volgers** · **500+ connecties**

Beschikbaar

Profielonderdeel toevoegen

Mijn website bezoeken

Hulpbronnen



Your Business Services



Erasmus Universiteit  
Rotterdam

MAAK  
**GRATIS**  
KENNIS!



# LinkedIn<sup>TM</sup> EXPERIENCE

Jouw gids naar succes met LinkedIn

- Introductie & Basis
- Profieloptimalisatie
- Netwerken & connecties
- Contentstrategie
- Social selling
- Van connectie naar klant
- Exposure en leadgeneratie
- E-learning | fysieke training



## Marc Steentjes

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossingen voor efficiëntere processen én businessdevelopment via LinkedIn. Kenniscentrum, platform & app met praktijkgerichte oplossingen!

Rotterdam, Zuid-Holland, Nederland · [Contactgegevens](#)

20.812 volgers · 500+ connecties

Beschikbaar

Profielonderdeel toevoegen

Mijn website bezoeken

Hulpbronnen



Your Business Services



Erasmus Universiteit  
Rotterdam



MAAK  
**GRATIS**  
KENNIS!



# LinkedIn<sup>TM</sup> EXPERIENCE

Jouw gids naar succes met LinkedIn

- Introductie & Basis
- Profieloptimalisatie
- Netwerken & connecties
- Contentstrategie
- Social selling
- Van connectie naar klant
- Exposure en leadgeneratie
- E-learning | fysieke training



## Marc Steentjes

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossingen voor efficiëntere processen én businessdevelopment via LinkedIn. Kenniscentrum, platform & app met praktijkgerichte oplossingen!

Rotterdam, Zuid-Holland, Nederland · [Contactgegevens](#)

20.812 volgers · 500+ connecties

Beschikbaar

Profielonderdeel toevoegen

Mijn website bezoeken

Hulpbronnen



Your Business Services



Erasmus Universiteit  
Rotterdam

MAAK

GRATIS

KENNIS!

# LinkedIn<sup>TM</sup> EXPERIENCE

Jouw gids naar succes met LinkedIn

- Introductie & Basis
- Profieloptimalisatie
- Netwerken & connecties
- Contentstrategie
- Social selling
- Van connectie naar klant
- Exposure en leadgeneratie
- E-learning | fysieke training



## Marc Steentjes

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met **AI-oplossingen** voor efficiëntere processen én businessdevelopment via LinkedIn. Kenniscentrum, platform & app met praktijkgerichte oplossingen!

Rotterdam, Zuid-Holland, Nederland · [Contactgegevens](#)

20.812 volgers · 500+ connecties

Beschikbaar

Profielonderdeel toevoegen

Mijn website bezoeken

Hulpbronnen



Your Business Services



Erasmus Universiteit  
Rotterdam

MAAK  
**GRATIS**  
KENNIS!



# LinkedIn™ EXPERIENCE

Jouw gids naar succes met LinkedIn

- Introductie & Basis
- Profieloptimalisatie
- Netwerken & connecties
- Contentstrategie
- Social selling
- Van connectie naar klant
- Exposure en leadgeneratie
- E-learning | fysieke training



## Marc Steentjes

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossingen voor efficiëntere processen én businessdevelopment via LinkedIn. Kenniscentrum, platform & app met praktijkgerichte oplossingen!

Rotterdam, Zuid-Holland, Nederland · [Contactgegevens](#)

20.812 volgers · 500+ connecties

Beschikbaar

Profielonderdeel toevoegen

Mijn website bezoeken

Hulpbronnen



Your Business Services



Erasmus Universiteit  
Rotterdam

MAAK  
**GRATIS**  
KENNIS!



# LinkedIn<sup>TM</sup>

## EXPERIENCE

Jouw gids naar succes met LinkedIn

- Introductie & Basis
- Profieloptimalisatie
- Netwerken & connecties
- Contentstrategie
- Social selling
- Van connectie naar klant
- Exposure en leadgeneratie
- E-learning | fysieke training



## Marc Steentjes

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossingen voor efficiëntere processen én businessdevelopment **via LinkedIn.** Kenniscentrum, platform & app met praktijkgerichte oplossingen!

Rotterdam, Zuid-Holland, Nederland · [Contactgegevens](#)

20.812 volgers · 500+ connecties

Beschikbaar

Profielonderdeel toevoegen

Mijn website bezoeken

Hulpbronnen



Your Business Services



Erasmus Universiteit  
Rotterdam

## **STAP 3**

**Complementeer je contactgegevens**

Marc Steentjes



Contactgegevens



Uw profiel

[linkedin.com/in/marc-steentjes](https://www.linkedin.com/in/marc-steentjes)



Website

[yourbusinessservices.nl](https://yourbusinessservices.nl) (Bedrijfssite)



Telefoon

06-41522117 (Mobiel)



Adres

[Stationsplein 45 | 3013 AK | Rotterdam | kantooradres \(op afspraak\)](#)



E-mail

[marc.steentjes@yourbusinessservices.nl](mailto:marc.steentjes@yourbusinessservices.nl)



Verjaardag

4 juli

Delen op sociale media



Volglink

Krijg een persoonlijke link of knop om dit te delen op uw kanalen of websites.

Marc Steentjes



Contactgegevens



Uw profiel

[linkedin.com/in/marc-steentjes](https://linkedin.com/in/marc-steentjes)



Website

[yourbusinessservices.nl](https://yourbusinessservices.nl) (Bedrijfsite)



Telefoon

06-41522117 (Mobiel)



Adres

[Stationsplein 45 | 3013 AK | Rotterdam | kantooradres \(op afspraak\)](#)



E-mail

[marc.steentjes@yourbusinessservices.nl](mailto:marc.steentjes@yourbusinessservices.nl)



Verjaardag

4 juli

Delen op sociale media



Volglink

Krijg een persoonlijke link of knop om dit te delen op uw kanalen of websites.

## Marc Steentjes



### Contactgegevens



**Uw profiel**

[linkedin.com/in/marc-steentjes](https://www.linkedin.com/in/marc-steentjes)



**Website**

[yourbusinessservices.nl](https://yourbusinessservices.nl) (Bedrijfssite)



**Telefoon**

06-41522117 (Mobiel)



**Adres**

[Stationsplein 45 | 3013 AK | Rotterdam | kantooradres \(op afspraak\)](#)



**E-mail**

[marc.steentjes@yourbusinessservices.nl](mailto:marc.steentjes@yourbusinessservices.nl)



**Verjaardag**

4 juli

### Delen op sociale media



**Volglink**

Krijg een persoonlijke link of knop om dit te delen op uw kanalen of websites.



Marc Steentjes



Contactgegevens



Uw profiel

[linkedin.com/in/marc-steentjes](https://www.linkedin.com/in/marc-steentjes)



Website

[yourbusinessservices.nl](https://yourbusinessservices.nl) (Bedrijfssite)



Telefoon

06-41522117 (Mobiel)



Adres

[Stationsplein 45 | 3013 AK | Rotterdam | kantooradres \(op afspraak\)](#)



E-mail

[m.steentjes@yourbusinessservices.nl](mailto:m.steentjes@yourbusinessservices.nl)



Verjaardag

4 juli

Delen op sociale media



Volglink

Krijg een persoonlijke link of knop om dit te delen op uw kanalen of websites.

## Marc Steentjes



### Contactgegevens



Uw profiel

[linkedin.com/in/marc-steentjes](https://www.linkedin.com/in/marc-steentjes)



Website

[yourbusinessservices.nl](https://yourbusinessservices.nl) (Bedrijfssite)



Telefoon

06-41522117 (Mobiel)



Adres

[Stationsplein 15 | 3015 AK | Rotterdam](#) | kantooradres (op afspraak)



E-mail

[marc.steentjes@yourbusinessservices.nl](mailto:marc.steentjes@yourbusinessservices.nl)



Verjaardag

4 juli

### Delen op sociale media



Volglink

Krijg een persoonlijke link of knop om dit te delen op uw kanalen of websites.

## **STAP 4**

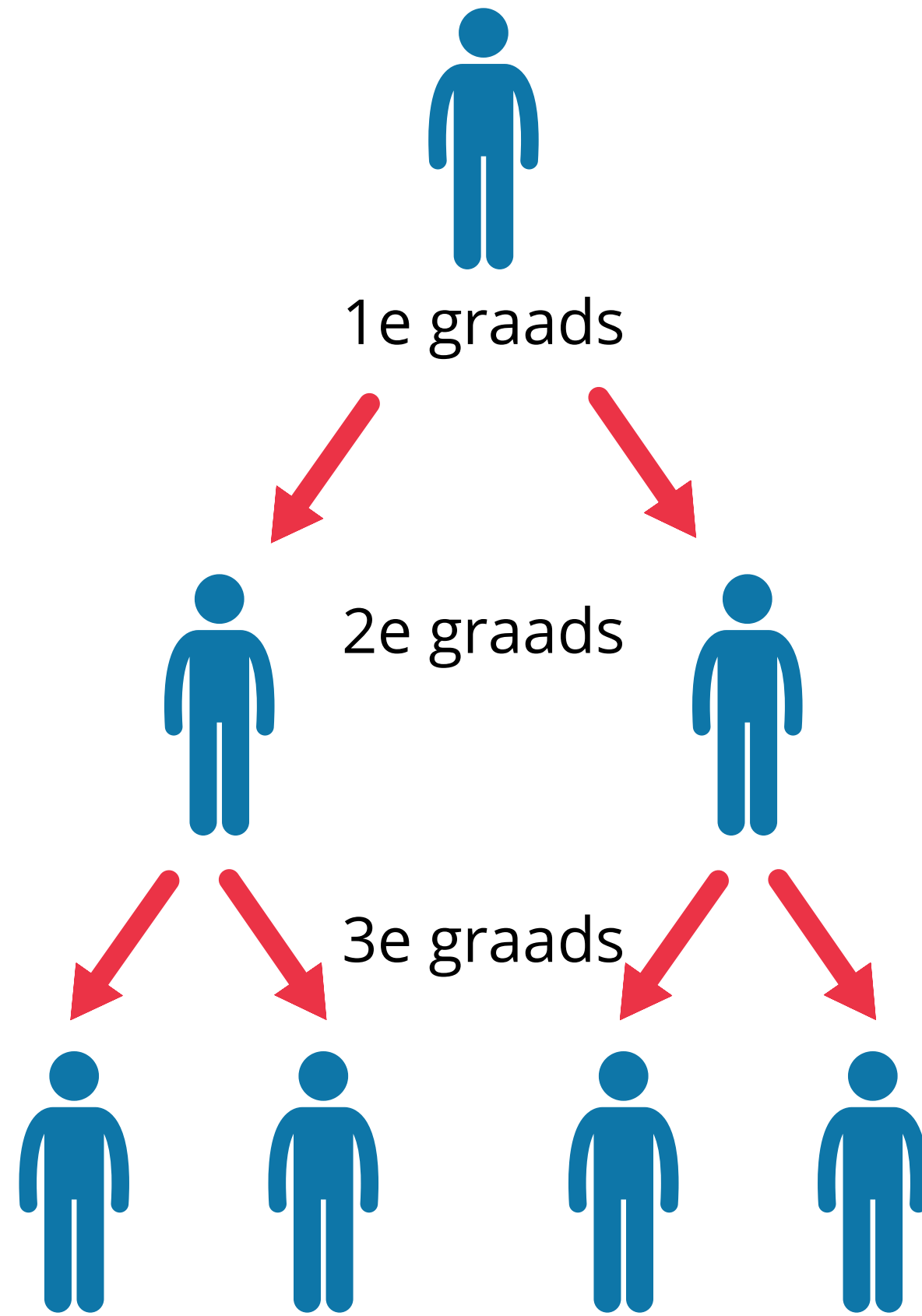
**Kwalitatief uitbreiden van je netwerk**

## Wat is het belang van meer connecties?

- met meer connecties kan je meer zakelijke kansen creëren
- met meer connecties kan je meer kennis opdoen
- je kunt mensen zowel online als offline leren kennen
- met een groter netwerk creëer je meer bereik

## **Voordelen van een groot LinkedIn netwerk**

- **je hebt elkaars contactgegevens**
- **je kunt elkaar berichten versturen**
- **jouw bericht komt op zijn of haar tijdlijn**
- **je krijgt een groter tweedegraads netwerk**



**Hoe kun je jouw LinkedIn netwerk kwalitatief uitbreiden?**

## Stap 1: Bepaal jouw ideale doelgroep

Hoe?

Maak een lijst met standaard kenmerken van klanten:

- locatie
- bedrijfstak
- profieltaal
- functietitel





**Stel je wilt in contact komen met  
'commercieel directeuren' in de regio Rotterdam.**



**Stap 2 : Open LinkedIn Advanced Search**

# Stap 3: type 'commercieel directeur' in de zoekbalk

The screenshot shows the LinkedIn search interface. At the top, the search bar contains the text 'commercieel directeur', with an orange arrow pointing to it. The navigation bar includes icons for Home, Mijn netwerk, Vacatures, Berichten, Meldingen, Ik, Voor bedrijven, and Sales Nav. Below the navigation bar, there are filter tabs for Personen, Vacatures, Bijdragen, Opleidingen, Cursussen, Evenementen, Producten, Groepen, Bedrijven, Services, and Alle. The main content area displays search results for 'Personen'. On the left, a sidebar shows 'Op deze pagina' with links for Personen, Vacatures, Bijdragen, and Meer personen. The search results list three profiles: Mike Sier, Soufiane Achraa, and Jorrit Lootsma, each with a 'Connectie maken' button. On the right, there are promotional cards for 'Ga naar Sales Navigator', 'Beleggen in Vastgoed', 'Shorten time to market', and 'Presentatie nieuwe website'. At the bottom right, there is a 'Berichten' notification.

Op deze pagina

- Personen
- Vacatures
- Bijdragen
- Meer personen

**Personen**

1ste 2e 3e+

**Mike Sier** · 2e  
Commercieel Directeur | Commissariaat Rotterdam  
Huidig: **Commercieel Directeur** bij Codeless Technology B.V.  
Klaas Kornelis de Boer, Jaap van Oord, en 44 andere gemeenschappelijke connecties  
[Mijn website bezoeken](#)

**Soufiane Achraa** · 2e  
Commercieel directeur Digihero Netherlands  
Huidig: **Commercieel directeur** bij Digihero  
Peter Koster, Jan-Hein Boos, en 28 andere gemeenschappelijke connecties

**Jorrit Lootsma** · 2e  
Commercieel directeur bij Triple Solar BV Amsterdam  
Huidig: **Commercieel directeur** bij Triple Solar BV  
Wessel Berkman, Cor de Graag - Company Optimizer, en 29 andere gemeenschappelijke connecties

**Ga naar Sales Navigator**  
Nog 12 zoekfilters beschikbaar

**Gepromoot**

- Beleggen in Vastgoed**  
Investeer in Nederlands vastgoed en behaal rendementen tot wel 8,5%.
- Shorten time to market**  
Unlock growth potential with low-code technology.
- Presentatie nieuwe website**  
Bezoek onze nieuwe website

Alle resultaten voor personen weergeven

Berichten

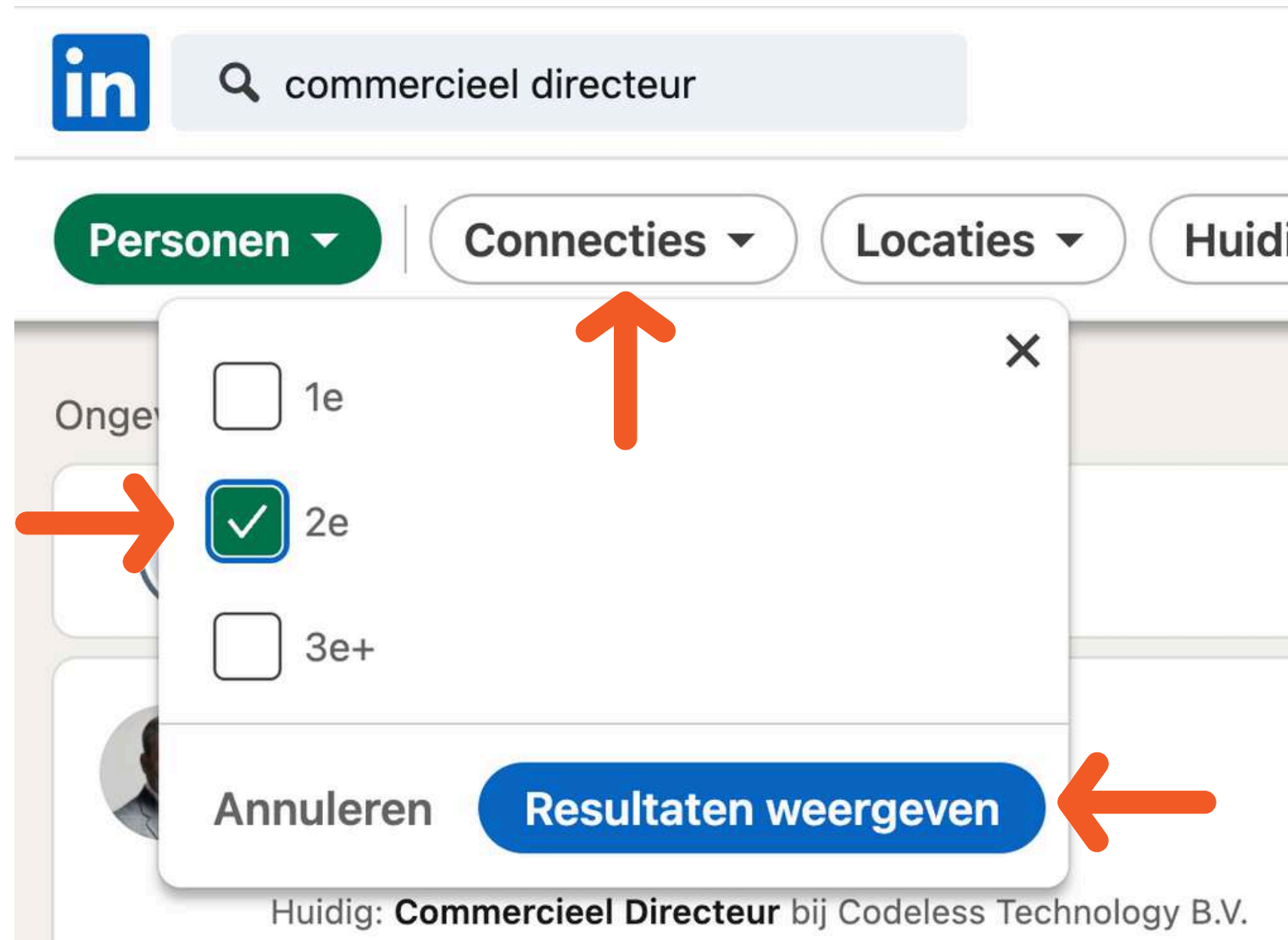
# Stap 4: kies voor 'Personen'

The screenshot shows the LinkedIn search interface. At the top, there is a search bar with the text 'commercieel directeur'. Below the search bar, navigation icons for Home, Mijn netwerk, Vacatures, Berichten, Meldingen, Ik, Voor bedrijven, and Sales Nav are visible. A secondary navigation bar contains filters: 'Personen' (highlighted with an orange arrow), 'Connecties', 'Locaties', 'Huidig bedrijf', and 'Alle filters'. Below the filters, it indicates 'Ongeveer 550.000 resultaten'. A 'Zoeken met Sales Navigator' section is present with '12 aanvullende geavanceerde filters'. The main content area displays four search results, each with a profile picture, name, title, location, current role, and a 'Connectie maken' button. The results are:

- Mike Sier** · 2e  
Commercieel Directeur | Commissariaat Rotterdam  
Huidig: **Commercieel Directeur** bij Codeless Technology B.V.  
Klaas Kornelis de Boer, Jaap van Oord, en 44 andere gemeenschappelijke connecties  
[Mijn website bezoeken](#)
- Soufiane Achraa** · 2e  
Commercieel directeur Digihero Netherlands  
Huidig: **Commercieel directeur** bij Digihero  
Peter Koster, Jan-Hein Boos, en 28 andere gemeenschappelijke connecties
- Jorrit Lootsma** · 2e  
Commercieel directeur bij Triple Solar BV Amsterdam  
Huidig: **Commercieel directeur** bij Triple Solar BV  
Wessel Berkman, Cor de Graag - Company Optimizer, en 29 andere gemeenschappelijke connecties
- Lieke Duijmelings** · 2e  
Commercieel Directeur @Fastned De Bilt  
Huidig: **Commercieel Directeur** bij Fastned

On the right side, there is a 'Gepromoot' section with two advertisements. The first is for DiscountOffice, and the second is for 'Accelerate growth'. At the bottom right, there is a 'Berichten' button with a profile picture and a notification icon.

## Stap 5: kies voor 'Connecties' en voor '2e' graads connecties



The image shows a LinkedIn search interface. At the top, the LinkedIn logo is on the left, and a search bar contains the text 'commercieel directeur'. Below the search bar, there are four filter buttons: 'Personen' (highlighted in green), 'Connecties', 'Locaties', and 'Huidig'. The 'Connecties' dropdown menu is open, showing three options: '1e' (unchecked), '2e' (checked with a green checkmark), and '3e+' (unchecked). An orange arrow points from the 'Connecties' button to the dropdown menu. Another orange arrow points from the '2e' option to the left. A third orange arrow points from the 'Resultaten weergeven' button to the right. At the bottom of the dropdown menu, there are two buttons: 'Annuleren' and 'Resultaten weergeven' (highlighted in blue). Below the dropdown menu, the text 'Huidig: Commercieel Directeur bij Codeless Technology B.V.' is visible.

in

Personen **Connecties** Locaties Huidig

Onger...  1e  2e  3e+

Annuleren **Resultaten weergeven**

Huidig: **Commercieel Directeur** bij Codeless Technology B.V.

# Resultaten 'Directeur | Rotterdam'



commercieel directeur



Home

Mijn netwerk

Vacatures

Berichten

Meldingen

Personen

2e 1

Rotterdam 1

Huidig bedrijf

Alle filters

Opnieuw instellen

700 resultaten



Zoeken met Sales Navigator

12 aanvullende geavanceerde filters



**Soufiane Achraa** · 2e

Commercieel directeur Digihero  
Netherlands

Huidig: **Commercieel directeur** bij Digihero

Peter Koster, Jan-Hein Boos, en 28 andere gemeenschappelijke connecties

Connectie maken



**Frans Batist** · 2e

Commercieel Directeur/CCO Mennens Nederland  
Rotterdam

Huidig: **Commercieel Directeur/CCO** bij Mennens

John Arkesteijn, Willem de Vries, en 12 andere gemeenschappelijke connecties

Connectie maken



**Mike Sier** · 2e

Commercieel Directeur | Commissariaat  
Rotterdam

Huidig: **Commercieel Directeur** bij Codeless Technology B.V.

Klaas Kornelis de Boer, Jaap van Oord, en 44 andere gemeenschappelijke connecties

[Mijn website bezoeken](#)

Connectie maken



**Michiel IJzerman** · 2e

Commercieel directeur bij Intercity Real Estate Management  
Netherlands

Huidig: **Commercieel directeur** bij Intercity Real Estate Management B.V.

Ron van der Zalm, Jasper Bekkering, en 109 andere gemeenschappelijke connecties

Connectie maken

**Hoe kom je in contact met jouw doelgroep?**

**Bekijk bijvoorbeeld iedere dag 10 profielen van jouw doelgroep**





# Houd de control toets (Windows) of de Command toets (Mac) ingedrukt en klik op de profielfoto!

LinkedIn search results for 'commercieel directeur' in Rotterdam. The search shows 700 results. The top results are:

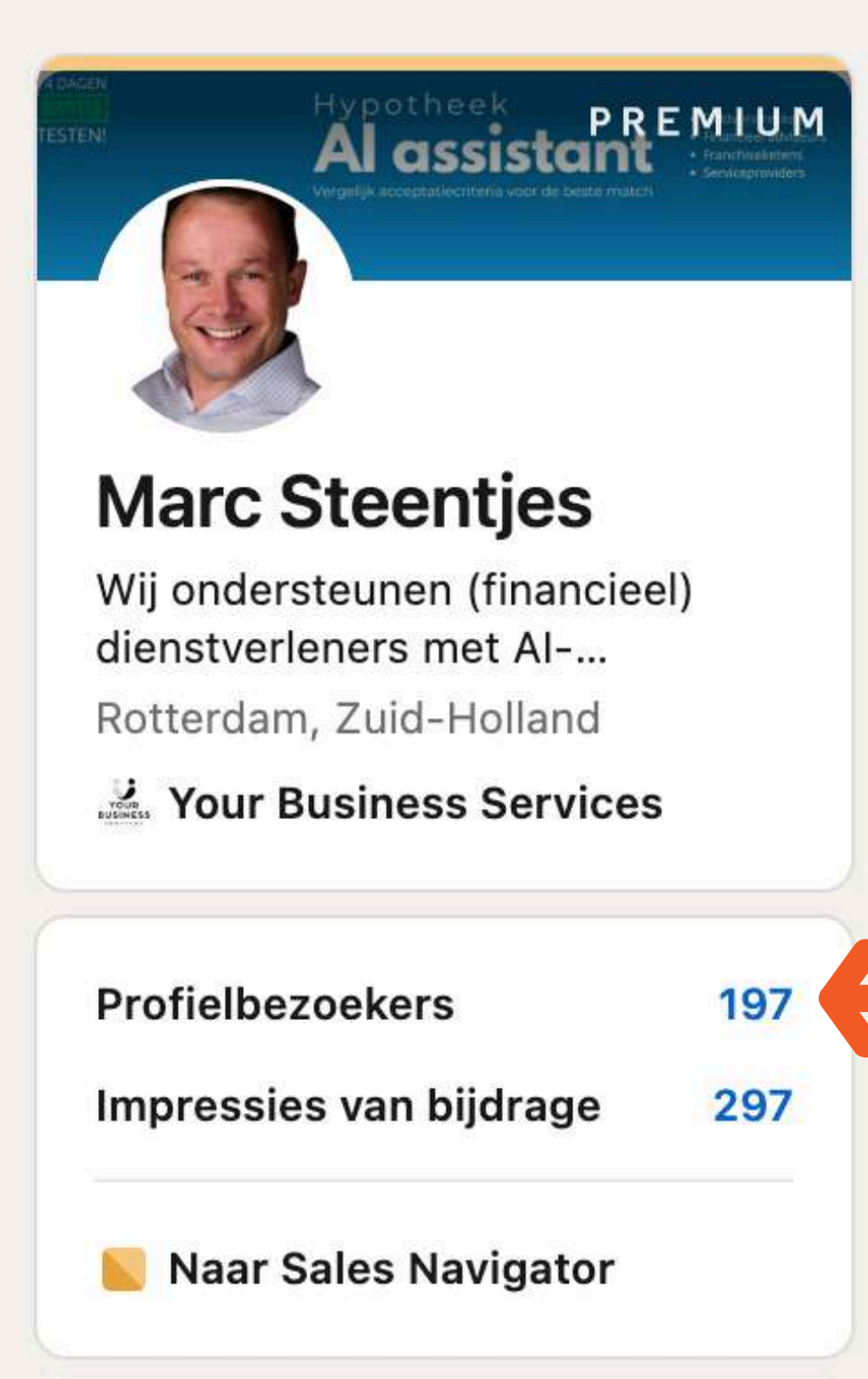
- Soufiane Achraa** · 2e  
Commercieel directeur Digihero  
Netherlands  
Huidig: **Commercieel directeur** bij Digihero  
Peter Koster, Jan-Hein Boos, en 28 andere gemeenschappelijke connecties
- Frans Batist** · 2e  
Commercieel Directeur/CCO Mennens Nederland  
Rotterdam  
Huidig: **Commercieel Directeur/CCO** bij Mennens  
John Arkesteijn, Willem de Vries, en 12 andere gemeenschappelijke connecties
- Mike Sier** · 2e  
Commercieel Directeur | Commissariaat  
Rotterdam  
Huidig: **Commercieel Directeur** bij Codeless Technology B.V.  
Klaas Kornelis de Boer, Jaap van Oord, en 44 andere gemeenschappelijke connecties  
[Mijn website bezoeken](#)
- Michiel IJzerman** · 2e  
Commercieel directeur bij Intercity Real Estate Management  
Netherlands  
Huidig: **Commercieel directeur** bij Intercity Real Estate Management B.V.  
Ron van der Zalm, Jasper Bekkering, en 109 andere gemeenschappelijke connecties

 (19) Soufiane Achraa | LinkedIn × |  (19) Frans Batist | LinkedIn × |  (19) Mike Sier | LinkedIn × |  (19) Michiel IJzerman | LinkedIn ×

**De LinkedIn profielen worden in je browser geopend.  
Klik nu stuk voor stuk de LinkedIn profielen aan om ze te openen.**

**Nadat de profielen zijn geopend, wacht je 24 uur. Daarna...**

Bekijk wie van deze doelgroep jouw profiel heeft teruggekeken.








The image shows a LinkedIn profile card for Marc Steentjes. At the top, there is a blue banner with the text 'Hypotheek AI assistant PREMIUM' and 'Vergelijk acceptatiecriteria voor de beste match'. Below the banner is a circular profile picture of a smiling man. Underneath the picture, the name 'Marc Steentjes' is displayed in bold. Below the name is the text 'Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-...' and 'Rotterdam, Zuid-Holland'. At the bottom of the profile section is the logo for 'Your Business Services'. Below the profile section is a statistics section with two rows: 'Profielbezoekers' with the number '197' and 'Impressies van bijdrage' with the number '297'. An orange arrow points to the number '197'. At the bottom of the statistics section is a button with a yellow square icon and the text 'Naar Sales Navigator'.

**Profielbezoekers** 197

**Impressies van bijdrage** 297

[Naar Sales Navigator](#)

# Bekijk wie van deze doelgroep jouw profiel heeft teruggekeken (2). Let op! Bij een gratis account kun je 5 profielen terugkijken!

- 
-  **© Harrie Lamers** · 1e  
Verbinden doe je zo ★ Duurzame Verbinder ★ Netwerker ★ LinkedIn 'handige'  
Harrie ★ Eventmanager ★ Projectleider  
12 u geleden bekeken [Bericht](#)
- 
-  **Tom Baremans** · 1e  
Ondernemer | Bedrijvendokter | Medewerker op 1  
13 u geleden bekeken [Bericht](#)
- 
-  **Semih Yalçinkaya** · 1e  
CDD Analyst Rabobank via Buro S9+  
1 d geleden bekeken [Bericht](#)
- 
-  **Ruud Philips** · 1e  
Directeur  
3 d geleden bekeken [Bericht](#)
- 
-  **Jeroen van Lunsen** · 1e  
Owner at Henst & Lunsen assurantie adviseurs BV  
3 d geleden bekeken [Bericht](#)  
🔍 heeft u gevonden via Zoeken op LinkedIn

## Een opmerking toevoegen aan uw uitnodiging?



Personaliseer uw uitnodiging voor **Matteo Langiu** door een opmerking toe te voegen. LinkedIn-leden accepteren eerder uitnodigingen met een opmerking.

Bericht toevoegen

Verzenden zonder opmerking





**TIP: Stuur altijd een persoonlijke uitnodiging!**



**Matteo Langiu** · 2e

Test Engineer @ Super B Lithium Power B.V. | LiFePO4 Batteries

4 d geleden bekeken

 heeft u gevonden via **Zoeken op LinkedIn**

 13 gemeenschappelijke connecties



 **Connectie maken**

## Een opmerking toevoegen aan uw uitnodiging?



Personaliseer uw uitnodiging voor **Matteo Langiu** door een opmerking toe te voegen. LinkedIn-leden accepteren eerder uitnodigingen met een opmerking.

Bericht toevoegen



Verzenden zonder opmerking



80% accepteert deze uitnodiging!

## Voeg een bericht toe aan uw uitnodiging



Uitnodigingen met een persoonlijk bericht worden eerder geaccepteerd.

Beste Matteo, wat leuk dat je mijn LinkedIn profiel hebt bekeken. Ik heb die van jou ook gezien. Laten we connectie leggen, wellicht kunnen we elkaars expertise in de toekomst gebruiken!

Met vriendelijke groet,  
Marc Steentjes

 PREMIUM

226/300

Annuleren

Verzenden

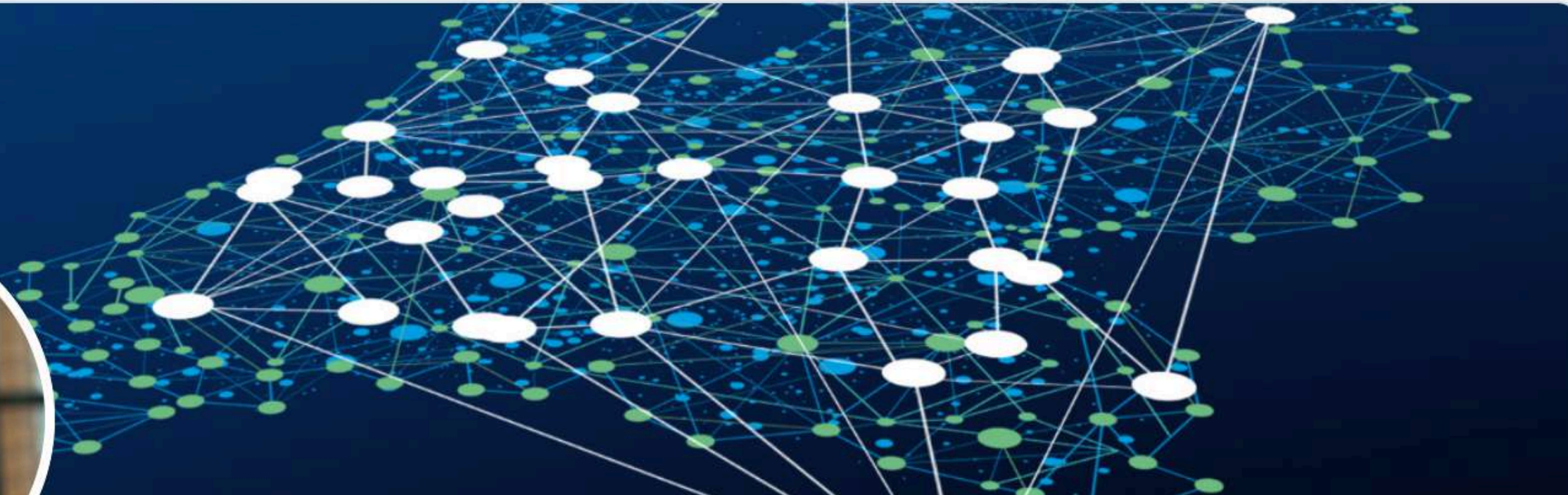


**Wie kent de BEL in LinkedIn?**



**Ga mensen VOLGEN met wie je in contact wilt komen**

**Je opent het LinkedIn profiel**



**Ton de Win**  · 2de

Directeur ElektroNed en ConnectNed | verbinder, innovator,  
toezichthouder/commissaris (CBM)

Eindhoven Area · [Contactgegevens](#)

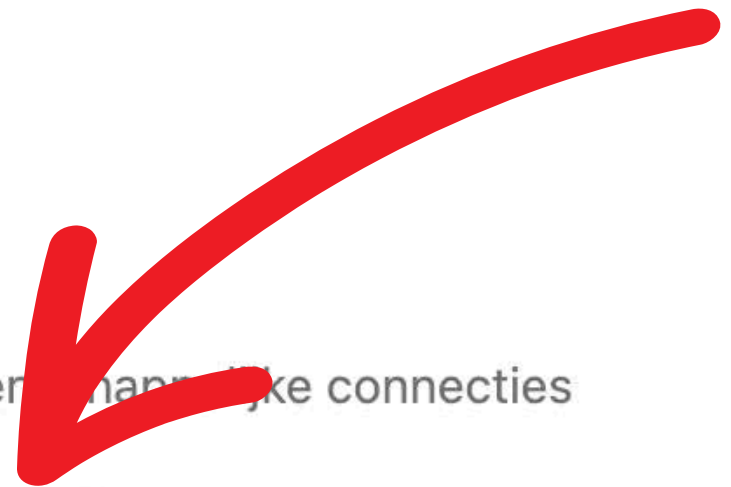
500+ connecties



Jan van den Berg, I.C. (René) Hogervorst en 64 andere gemeen... nante connecties



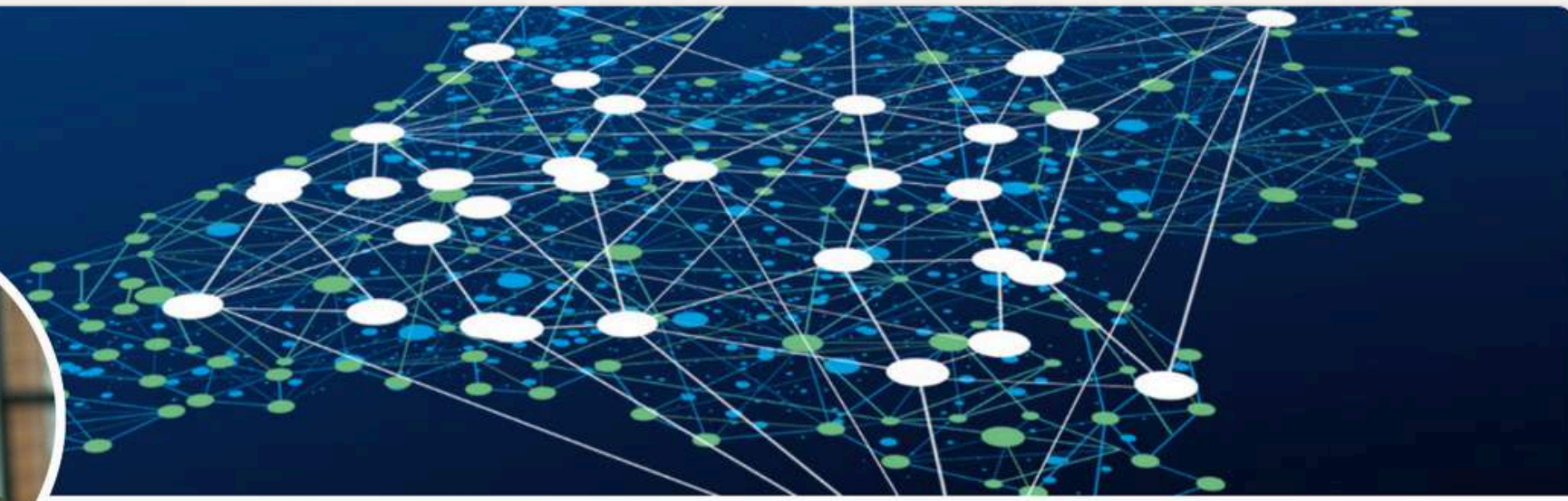
**ElektroNed**



 **Connectie maken**

**Opslaan in Sales Navigator**

**Meer**



**Ton de Win**  · 2de

Directeur ElektroNed en ConnectNed | verbinder, innovator, toezichthouder/commissaris (CBM)

Eindhoven Area · [Contactgegevens](#)

500+ connecties



Jan van den Berg, I.C. (René) Hogervorst en 64 andere gemeenschappelijke connecties


 **Connectie maken**

**Opslaan in Sales Navigator**

**Meer**



**ElektroNed**

 Sales Navigator

### Salesinzichten








#### Belangrijke signalen

Geen signalen beschikbaar. We konden geen recente activiteiten of dingen vinden die u met Ton gemeen hebt. Verzamel eventueel meer informatie over deze persoon via [mensen die u kunnen introduceren](#).

Perso



13 traja

-  Weergeven in Sales Navigator
-  Profiel verzenden in bericht
-  Opslaan als PDF
-  Ton e bericht sturen
-  Volgen
-  Melden/blokkeren
-  Over dit profiel

Alle inzichten weerge

Info



**Ton de Win**  · 2de

Directeur ElektroNed en ConnectNed | verbinder, innovator,  
toezichthouder/commissaris (CBM)

Eindhoven Area · [Contactgegevens](#)

500+ connecties



Jan van den Berg, I.C. (René) Hogervorst en 64 andere gemeenschappelijke connecties

 **Connectie maken**

**Opslaan in Sales Navigator**

**Meer**



**ElektroNed**



**Klik op de bel**



## Meldingen over Ton de Win beheren

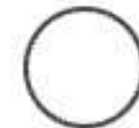


Alles

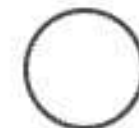


**Relevantst**

Gepersonaliseerd op basis van uw  
activiteit



Uit



Opslaan



**En... alle posts van Ton verschijnen in jouw tijdlijn**

**Vervolgens kun je op de posts reageren om met Ton in contact te komen!**

# Exposure en leadgeneratie



**Wie kent de Social Selling Index (SSI)?**

**Al jouw activiteiten op LinkedIn worden gemonitord**

## Uw Social Selling Index

Beste SSI-positie branche

1%

Beste SSI-positie netwerk

1%

Huidige Social Selling Index ?



72  
van 100

Vier componenten van uw score



21,025 | Uw professionele merk creëren ?

15,125 | Vind de juiste personen ?

10,6 | Informatie uitwisselen ?

25 | Relaties opbouwen ?

Personen in uw bedrijfstak



31  
van 100

Salesprofessionals in de bedrijfstak Marketingdiensten hebben een **gemiddelde SSI van 31**.

U behoort tot de **beste 1%**

**Geen verandering** sinds afgelopen week

Personen in uw netwerk



42  
van 100

Personen in uw netwerk hebben een **gemiddelde SSI van 42**.

U behoort tot de **beste 1%**

**Geen verandering** sinds afgelopen week

## Uw Social Selling Index

Beste SSI-positie branche

1%

Beste SSI-positie netwerk

1%

Huidige Social Selling Index ?



72  
van 100

Vier componenten van uw score



21,025 | Uw professionele merk creëren ?



15,125 | Vind de juiste personen ?



10,6 | Informatie uitwisselen ?



25 | Relaties opbouwen ?

Personen in uw bedrijfstak



31  
van 100

Salesprofessionals in de bedrijfstak Marketingdiensten hebben een **gemiddelde SSI van 31**.

U behoort tot de **beste 1%**

**Geen verandering** sinds afgelopen week

Personen in uw netwerk



42  
van 100

Personen in uw netwerk hebben een **gemiddelde SSI van 42**.

U behoort tot de **beste 1%**

**Geen verandering** sinds afgelopen week



## Uw Social Selling Index

Beste SSI-positie branche

1%

Beste SSI-positie netwerk

1%

Huidige Social Selling Index ?



72  
van 100

Vier componenten van uw score



21,025 | Uw professionele merk creëren ?

15,125 | Vind de juiste personen ?

10,6 | Informatie uitwisselen ?

25 | Relaties opbouwen ?

Personen in uw bedrijfstak



31  
van 100

Salesprofessionals in de bedrijfstak Marketingdiensten hebben een **gemiddelde SSI van 31**.

U behoort tot de **beste 1%**

**Geen verandering** sinds afgelopen week

Personen in uw netwerk



42  
van 100

Personen in uw netwerk hebben een **gemiddelde SSI van 42**.

U behoort tot de **beste 1%**

**Geen verandering** sinds afgelopen week

## Uw Social Selling Index

Beste SSI-positie branche

1%

Beste SSI-positie netwerk

1%

Huidige Social Selling Index ?



72  
van 100

Vier componenten van uw score



21,025 | Uw professionele merk creëren ?

15,125 | Vind de juiste personen ?

10,6 | Informatie uitwisselen ?

25 | Relaties opbouwen ?

Personen in uw bedrijfstak



31  
van 100

Salesprofessionals in de bedrijfstak Marketingdiensten hebben een **gemiddelde SSI van 31**.

U behoort tot de **beste 1%**

**Geen verandering** sinds afgelopen week

Personen in uw netwerk



42  
van 100

Personen in uw netwerk hebben een **gemiddelde SSI van 42**.

U behoort tot de **beste 1%**

**Geen verandering** sinds afgelopen week

## Uw Social Selling Index

Beste SSI-positie branche

1%

Beste SSI-positie netwerk

1%

Huidige Social Selling Index ?



72  
van 100

Vier componenten van uw score



21,025 | Uw professionele merk creëren ?

15,125 | Vind de juiste personen ?

10,6 | Informatie uitwisselen

25 | Relaties opbouwen ?

Personen in uw bedrijfstak



31  
van 100

Salesprofessionals in de bedrijfstak Marketingdiensten hebben een **gemiddelde SSI van 31**.

U behoort tot de **beste 1%**

**Geen verandering** sinds afgelopen week

Personen in uw netwerk



42  
van 100

Personen in uw netwerk hebben een **gemiddelde SSI van 42**.

U behoort tot de **beste 1%**

**Geen verandering** sinds afgelopen week

## Uw Social Selling Index

Beste SSI-positie branche

1%

Beste SSI-positie netwerk

1%

Huidige Social Selling Index ?



72  
van 100

Vier componenten van uw score



21,025 | Uw professionele merk creëren ?



15,125 | Vind de juiste personen ?



10,6 | Informatie uitwisselen ?



25 | Relaties opbouwen ?

Personen in uw bedrijfstak



31  
van 100

Salesprofessionals in de bedrijfstak Marketingdiensten hebben een **gemiddelde SSI van 31**.  
U behoort tot de **beste 1%**  
**Geen verandering** sinds afgelopen week

Personen in uw netwerk



42  
van 100

Personen in uw netwerk hebben een **gemiddelde SSI van 42**.  
U behoort tot de **beste 1%**  
**Geen verandering** sinds afgelopen week

## Uw Social Selling Index

Beste SSI-positie branche

1%

Beste SSI-positie netwerk

1%

Huidige Social Selling Index <sup>?</sup>



72  
van 100

Vier componenten van uw score



21,025 | Uw professionele merk creëren <sup>?</sup>



15,125 | Vind de juiste personen <sup>?</sup>



10,6 | Informatie uitwisselen <sup>?</sup>



25 | Relaties opbouwen <sup>?</sup>

Personen in uw bedrijfstak



31  
van 100

Salesprofessionals in de bedrijfstak Marketingdiensten hebben een **gemiddelde SSI van 31**.

U behoort tot de **beste 1%**

**Geen verandering** sinds afgelopen week

Personen in uw netwerk

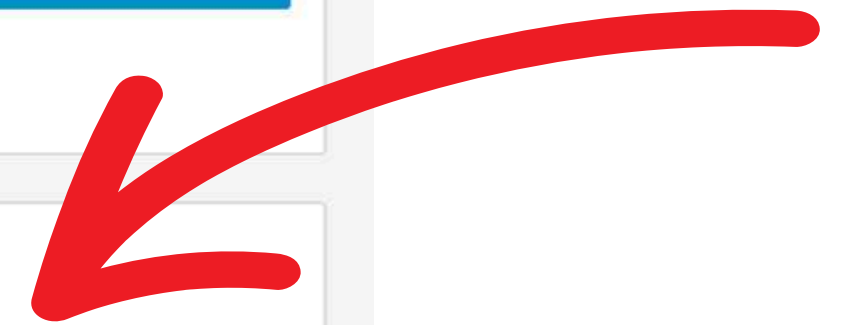


42  
van 100

Personen in uw netwerk hebben een **gemiddelde SSI van 42**.

U behoort tot de **beste 1%**

**Geen verandering** sinds afgelopen week



Hoge SSI-score betekent meer bereik (reach).

## SSI-score

>90

75 - 90

60 - 75

45 - 60

30 - 45

## Bereik

150% t.o.v. het gemiddelde

125% t.o.v. het gemiddelde

100% t.o.v. het gemiddelde

75% t.o.v. het gemiddelde

50% t.o.v. het gemiddelde

## Check jouw SSI

Log in bij LinkedIn

--> **Type** in je browser <https://www.linkedin.com/sales/ssi>

**Exposure | Leadgeneratie**





**Wie kent de Know | Like | Trust factor?**

# LinkedIn

KNOW >



LIKE >



TRUST >



## KNOW- Fase

### Accepteren connectieverzoek



**LIKE - Fase**

**Delen interessante content**



## TRUST - Fase

Doordat je interessante content deelt, bouw je aan vertrouwen en zit je tegen de koop aan.



**Doordat je kennis gaat delen, gaan mensen jou  
kennen en vertrouwen én zien als een expert.**



**Wie deelt er interessante informatie op LinkedIn?**

# LinkedIn Algoritme



# LinkedIn ALGORITME



BEVAT JOUW CONTENT:  
AFBEELDING  
ARTIKEL  
TEKST  
VIDEO

IS JOUW CONTENT:  
SPAM  
LAGE KWALITEIT  
GOED

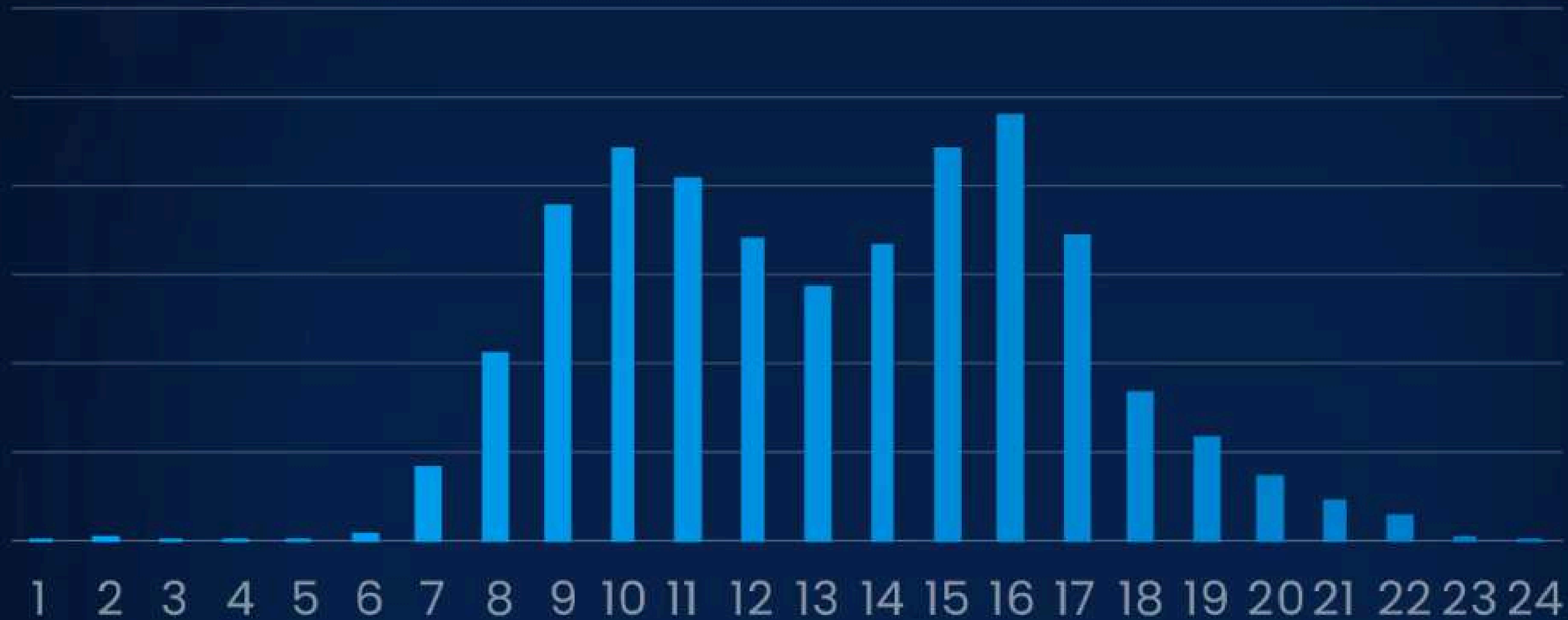
BEVAT JOUW CONTENT EEN LINK (URL)?  
JA  
NEE

BRON: LINKEDIN ENGINEERING



**Beste tijd om te posten op LinkedIn**

## TOTALE CLICKS PER UUR



Bron: Coosto

**Maar... wat kan ik dan posten op LinkedIn?**

**Mensen zijn gek op e-books, checklist enz.**



**Marc Steentjes** · U

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossinge...

[Mijn website bezoeken](#)

1 j · 🌐

In samenwerking met één van onze ChatGPT specialisten, Bob Ballings, hebben wij een waanzinnig **KOSTELOOS** e-book samengesteld (**240 pagina's**) 'Het geheim van professioneel schrijven met ChatGPT. ...meer



👍👍👍 96

160 commentaren · 1 repost



interessant



Commentaar



Reposten



Versturen



41.832 weergaven

[Statistieken weergeven](#)



**Marc Steentjes** · U

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossinge...

[Mijn website bezoeken](#)

1 j · 🌐

🚀 Speciaal voor ChatGPT Liefhebbers! 🚀

Speciaal voor iedereen die het maximale uit ChatGPT wil halen, hebben wij een GRATIS e-book samengesteld met daarin meer dan 900 plugins. Deze plugins kun je gebruiken om de mogelijkheden van ChatGPT te verkennen en te maximaliseren.

Waarom dit e-book?

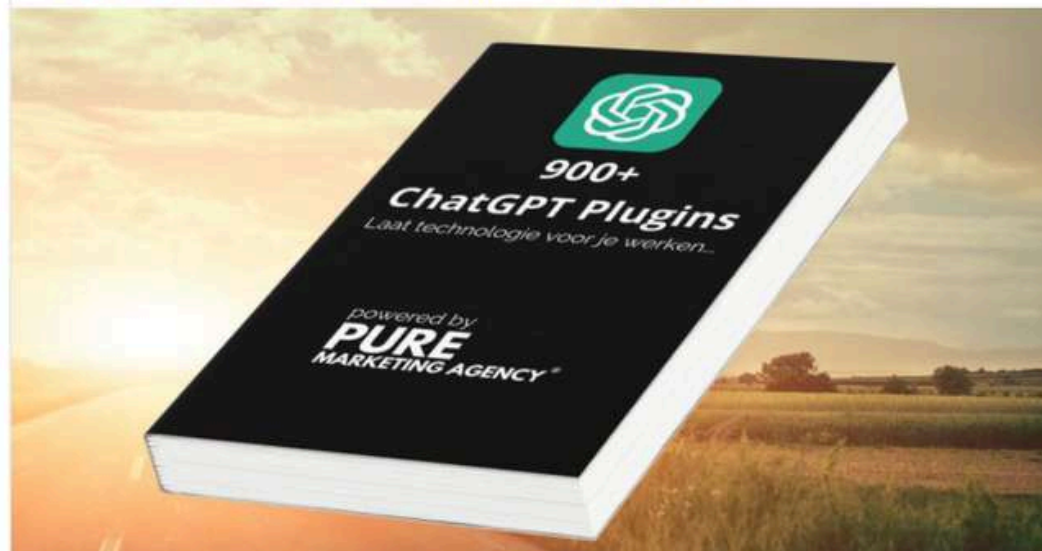
We weten hoe geweldig ChatGPT is en we willen je helpen om elke functie en tool te ontdekken die beschikbaar is. Dit e-book is zorgvuldig samengesteld om je te voorzien van de meest up-to-date en uitgebreide informatie.

Hoe krijg je het?

Wil jij een exemplaar ontvangen? Plaats dan een opmerking onder deze post. Dan komt het e-book jouw kant op!

Doe er je voordeel mee!

[#ChatGPT](#) [#eBook](#) [#AI](#) [#MachineLearning](#) [#Plugins](#)



👍❤️👍 325

310 commentaren · 10 reposts



Interessant

Commentaar

Reposten

Versturen

📊 92.325 weergaven

[Statistieken weergeven](#)

**Een simpele poll bereikt zo maar 10.000 mensen**





**Marc Steentjes** · U

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossinge...

[Mijn website bezoeken](#)

1j · 🌐

De ontwikkelingen rondom ChatGPT gaan heel hard. Als ondernemer en business developer gebruik ik ChatGPT inmiddels dagelijks. ...meer

### Hoe vaak zet jij ChatGPT in voor jouw werkzaamheden?

U kunt zien hoe er gestemd wordt. [Meer informatie](#)



**188 stemmen** · Opiniepeiling is gesloten · [Stem verwijderen](#)

👍 4

7 commentaren



Like

Commentaar

Reposten

Versturen



10.524 weergaven

[Statistieken weergeven](#)

Contentgeneratie



**ChatGPT**

**Zet ChatGPT in voor een contentkalender**

**Type deze prompt in ChatGPT**

Jij bent een contentexpert die gespecialiseerd is in het creëren van waardevolle LinkedIn-content voor financiële professionals. Maak een contentkalender voor een Nederlandse financieel adviseur die zich richt op hypotheek, pensioen en financiële planning.

De doelgroep bestaat uit particulieren tussen de 30 en 55 jaar die op zoek zijn naar financieel overzicht, woonwensen willen realiseren of hun pensioen willen verbeteren.

Maak een contentkalender voor 1 maand (4 weken) met 1 post per week. Wissel af tussen:

- Educatieve posts (uitleg en tips)
- Actualiteiten (wetgeving, trends, renteontwikkelingen)
- Inspirerende of persoonlijke posts (klantverhalen, ervaringen, misverstanden)

Elke post moet kort worden samengevat met:

- Titel of haakje
- Doel van de post
- Vorm (bijv. tekst, carousel, poll) (géén video)
- Eventueel idee voor een call-to-action

Houd de toon professioneel, begrijpelijk en menselijk. Spreek de lezer aan met "je". Houd rekening met LinkedIn als platform: waardevol, persoonlijk en deelbaar.

## ✓ Week 1 – Educatief

- **Titel / Haakje:** "Wat doet een rentestijging met jouw maximale hypotheek?"
- **Doel:** Uitleggen hoe de hypotheekrente jouw leencapaciteit beïnvloedt.
- **Vorm:** Tekstpost (eventueel met simpele grafiek als afbeelding)
- **Call-to-action:** "Weet jij wat jouw maximale hypotheek nu is? Laat het me weten als je dat wilt uitrekenen."

## **Wat doet een rentestijging met jullie maximale hypotheek?**


Wist je dat een kleine stijging in de hypotheekrente al snel tienduizenden euro's verschil maakt in wat je kunt lenen?

 Stel: jullie verdienen samen € 100.000 per jaar.

- Bij een rente van **3%** kunnen jullie ongeveer **€ 530.000** lenen.
- Bij een rente van **4%** daalt dat naar ongeveer **€ 485.000**.

 Dat is een verschil van **€ 45.000** – genoeg om net dat ene droomhuis mis te lopen.

Veel tweeverdieners denken dat hun inkomen allesbepalend is voor hun hypotheek. Maar de **rente** speelt een minstens zo grote rol. Hoe hoger de rente, hoe minder jullie kunnen lenen – ook als jullie inkomen gelijk blijft.

 Denken jullie eraan om binnenkort te kopen, of zijn jullie benieuwd naar jullie mogelijkheden op de huidige markt? Dan is dit hét moment om opnieuw te laten berekenen wat er mogelijk is.

 **Willen jullie weten wat jullie maximale hypotheek nu is?**


Stuur me gerust een berichtje. Ik kijk vrijblijvend met jullie mee.


## **Week 2 – Actualiteit**

- **Titel / Haakje:** "Wat verandert er in 2025 voor je pensioenopbouw?"
- **Doel:** Kort en helder inzicht geven in nieuwe pensioenwetgeving of recente aanpassingen.
- **Vorm:** Carrousel (4 slides: Wat verandert er – Voor wie – Wat betekent het – Wat kun je doen?)
- **Call-to-action:** "Benieuwd wat dit voor jou betekent? Stuur me gerust een berichtje."

## **Wat verandert er voor jouw pensioen in 2025?**

De nieuwe pensioenwet is in werking, maar veel mensen hebben geen idee wat dit voor hén betekent. En dat is zonde – want er verandert best veel.

-  **Kort samengevat:** – Je bouwt straks pensioen op via een **persoonlijker potje**, in plaats van één grote gezamenlijke regeling
- Er komt **meer inzicht** in hoeveel je opbouwt en wat dat betekent voor later
  - Je krijgt **meer keuzemogelijkheden**, zoals wanneer je pensioen in mag laten gaan of hoeveel risico je wilt nemen
  - De overgangperiode loopt tot **2028**, maar veel werkgevers en fondsen beginnen al in 2024 en 2025

 Wat betekent dat voor jou? Als je via je werk pensioen opbouwt, krijg je mogelijk een andere regeling.

En als je **zelfstandig bent** of **gaten hebt in je pensioen**, is dit hét moment om te kijken of je zelf iets moet regelen.

 Pensioen voelt vaak ver weg, maar de keuzes die je nu maakt, bepalen straks je vrijheid.

 **Benieuwd wat deze veranderingen voor jou betekenen?**

Stuur me gerust een berichtje. Ik help je graag op weg.



## ✓ Week 3 – Inspirerend / Persoonlijk

- **Titel / Haakje:** "Deze klant dacht dat ze nooit zou kunnen verhuizen... tot we het samen bekeken"
- **Doel:** Een echt (of geanonimiseerd) klantverhaal delen dat herkenbaar en motiverend is.
- **Vorm:** Tekstpost
- **Call-to-action:** "Heb jij ook het gevoel dat verhuizen financieel niet haalbaar is? Soms zit het 'm in slimme keuzes."

## 💬 "We dachten dat verhuizen onmogelijk was – tot we het lieten uitrekenen."

Een stel uit Utrecht – allebei begin 40, twee kinderen, goed inkomen – kwam bij me met één grote vraag:

“We willen eigenlijk groter wonen, maar we denken dat het financieel niet haalbaar is.”

🔍 Hun twijfel kwam vooral door: – gestegen huizenprijzen

– een bestaande hypotheek met lage rente

– onzekerheid over wat ze konden lenen

We zijn gaan zitten, hebben alles doorgerekend en gekeken naar slimme opties:  Overwaarde gebruiken

Inkomen optimaal benutten (ook parttime partner meegenomen)

Hypotheekvormen vergeleken

📈 Het resultaat? Ze konden wél verhuizen naar die tussenwoning met tuin waar ze van droomden – met een maandlast die goed bij hun situatie past.

### De les?

Wat onmogelijk lijkt, is vaak een kwestie van inzicht en planning.

🌀 Twijfel jij ook of iets haalbaar is?

Een goed financieel gesprek kan verrassend veel rust en duidelijkheid geven.

📩 **Stuur me gerust een berichtje als je je situatie eens wilt laten doorrekenen.**

## ✓ Week 4 – Educatief

- **Titel / Haakje:** "Pensioen opbouwen als zzp'er: dit zijn je opties"
- **Doel:** Inzicht geven in de verschillende mogelijkheden voor zelfstandigen (lijfrente, pensioenbeleggen, fiscale ruimte).
- **Vorm:** Carrousel
- **Call-to-action:** "Werk je als zzp'er en wil je slim pensioen opbouwen? Reageer of stuur een DM."

## **Pensioen opbouwen als zzp'er: dit zijn je opties**

Als zelfstandige denk je misschien: "*Later regel ik het wel.*" Maar hoe langer je wacht, hoe groter het gat straks wordt.

In loondienst bouw je automatisch pensioen op, maar als **zzp'er** moet je dat zélf regelen. Gelukkig zijn er slimme manieren om dat te doen.

### **3 opties voor pensioenopbouw als zelfstandige:**

#### **1. Lijfrente**


- Fiscaal voordelig
- Jaarlijks inlegbaar tot een bepaald maximum
- Uitkering vanaf pensioendatum

#### **2. Pensioenbeleggen**

- Meer vrijheid, vaak via online platforms
- Kans op hoger rendement, maar ook risico
- Zelf kiezen hoeveel en wanneer je inlegt

#### **3. Zelf sparen of beleggen zonder fiscale regeling**

- Volledige flexibiliteit
- Geen belastingvoordeel
- Past bij wie zekerheid wil, maar vrijheid belangrijker vindt

 Veel zzp'ers gebruiken hun onderneming als "pensioenpotje", maar dat werkt alleen als je genoeg overhoudt én jezelf beschermt tegen tegenvallers.

### **Ben jij zelfstandig en wil je weten wat slim is in jouw situatie?**

Stuur me gerust een berichtje. Samen kijken we naar een oplossing die past bij jouw leven nu én straks.

Leadgeneratie



**ChatGPT**

**Zet ChatGPT in voor leadgeneratie**

**Type deze prompt in ChatGPT**

## ULITIEME PROMPT VOOR CONTENTCREATIE (1e KWARTAAL)

Je bent een ervaren Nederlandse financieel adviseur, gespecialiseerd in hypotheke, pensioen en financiële planning. Je doelgroep bestaat uit werkende dertigers en veertigers die op zoek zijn naar rust, overzicht en slimme keuzes voor de toekomst. Je doel is om elke maand een waardevolle weggever aan te bieden (e-book, checklist of whitepaper) die gratis te downloaden is in ruil voor een e-mailadres. Je schrijft in begrijpelijke, vriendelijke taal, zonder vakjargon. Gebruik deze structuur:

Voor elke maand:

1. "Onderwerp (gericht op een probleem of wens van de doelgroep)"
2. "Weggever (korte omschrijving: e-book, checklist of whitepaper)"
3. "Social post (max. 200 woorden): prikkelend, herkenbaar en mét call-to-action om te downloaden"
4. "Titel van de weggever (krachtig, duidelijk, Nederlands)"

Schrijf 3 sets (voor januari, februari, maart) met elk een uniek onderwerp:

- "Hypotheke"
- "Pensioen"
- "Financiële planning voor gezinnen"

**Onderwerp:** Hoeveel hypotheek kun je écht verantwoord dragen?

**Weggever:** Checklist – "Wat kun je écht lenen?"

**Titel van de weggever:** *Checklist: Wat kun je écht verantwoord lenen voor je huis?*

**Social post:**

 Ben je van plan om dit jaar een huis te kopen? Of twijfel je over je maximale hypotheek?

Wat je 'mag' lenen van de bank is één ding... maar wat je écht comfortabel kunt dragen is iets heel anders.

Met deze handige **checklist** krijg je snel inzicht in: ✓ Wat banken niet altijd vertellen

✓ Hoe je maandlasten passen bij jouw levensstijl

✓ Slimme tips om risico's te vermijden

 Download gratis de checklist en krijg rust in je hoofd én je financiën.

 [Link naar download]



**Onderwerp:** Pensioenstress voorkomen: dit moet je vóór je 45e geregeld hebben

**Weggever:** Whitepaper – “Pensioen zonder poespas”

**Titel van de weggever:** *Whitepaper: Pensioen zonder poespas – zo regel je het nú*

**Social post:**

💡 Weet jij hoeveel pensioen je straks krijgt? Of wat er gebeurt als je eerder wilt stoppen met werken? Veel mensen schuiven hun pensioen voor zich uit. Zonde – want wat je nú regelt, scheelt straks jaren stress of gemiste kansen.

In deze toegankelijke **whitepaper** lees je:

- ✓ Hoe je snel je pensioeninzicht op orde brengt
- ✓ Wat je zelf kunt aanvullen (en waarom dat loont)
- ✓ Waarom pensioen niet saai hoeft te zijn

📄 Download nu gratis *Pensioen zonder poespas* – voor iedereen die liever vooruit plant dan achteraf baalt.

👉 [Link naar download]

**Onderwerp:** Rust in je geldzaken als gezin: zo pak je het aan

**Weggever:** E-book – "Financieel overzicht voor drukke gezinnen"

**Titel van de weggever:** *E-book: Rust in je geldzaken – voor gezinnen met plannen*

**Social post:**

 Werk, school, sportclub, vakantieplannen... en óók nog je geldzaken op orde houden?

Voor veel gezinnen is het elke maand weer een uitdaging. Maar met een beetje structuur (en de juiste tips) kan het wél.

In dit gratis **e-book** leer je: ✓ Hoe je overzicht creëert zonder ingewikkelde Excel-bestanden

✓ Waar je op kunt besparen zonder in te leveren

✓ Hoe je financiële rust krijgt én houdt

 Download nu *Rust in je geldzaken* en maak ruimte voor wat er echt toe doet.

 [Link naar download]

**Wil jij alles uit ChatGPT halen?**

**ChatGPT**

**EXPERIENCE<sup>®</sup>**

Jouw gids naar succes met AI

**50% Korting = SEH2025**

<https://yourbusinessservices.nl/chatgpt-experience-ondernemers/>

# ChatGPT

## EXPERIENCE<sup>®</sup>

Jouw gids naar succes met AI

- ✓ **Automatiseer taken**  
Bespaar wekelijks uren met AI-gestuurde e-mails, klantenservice en workflows.
- ✓ **Minder werkdruk**  
Automatiseer saaie taken zoals rapportages en notulen.
- ✓ **Meer omzet**  
Trek moeiteloos klanten aan en verhoog je conversies met AI-salesfunnels.
- ✓ **Persoonlijke assistent**  
Beheer moeiteloos je planning, taken en workflows met AI.
- ✓ **Snellere klantenservice**  
24/7 razendsnelle support zonder extra personeel of wachttijden.
- ✓ **Veilig AI-gebruik**  
Bescherm je data, voorkom misbruik en werk 100% veilig.
- ✓ **Sterke content**  
Laat AI moeiteloos blogs, social media posts en advertenties schrijven.
- ✓ **Blijf innovatief**  
Maak je bedrijf toekomstbestendig en blijf concurrenten voor.
- ✓ **Slimmere beslissingen**  
Gebruik AI voor marktanalyse, strategie en datagedreven groei.
- ✓ **Praktische toepassing**  
Direct toepasbare AI-strategieën voor efficiënter en slimmer werken.

**Bedankt voor jullie aandacht!**

**Vragen?**